

Gebietsverkaufsleiter (m/w) Großraum München, südliches Oberbayern

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Unterstützung des vorhandenen Kundenstammes vor Ort (vornehmlich im Druckluftfachhandel)
- Verbindung zu neuen Vertriebspartnern schaffen
- Händlern bei Neukundenakquise helfen
- Strategien zur Erschließung neuer Märkte entwickeln

Ihr Profil:

- technisches Verständnis
- kaufmännisches Denken
- einsatzfreudig
- offene und ehrliche Art
- Erfahrung mit Kompressoren bzw. Druckluftbranche (nicht zwingend erforderlich)

Ihre Vorteile:

- unbefristeter Vertrag
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld; attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung (1% Regelung)
- umfangreiche Einarbeitung in der Firmenzentrale und beim Kunden vor Ort
- Unterstützung aus der Zentrale, insbesondere durch Verkaufsinendienst und Marketing
- flache Hierarchien und unbürokratische Strukturen in einem familiengeführten Unternehmen



Bitte senden Sie Ihre schriftliche Bewerbung per Post oder per E-Mail an:

RENNER GmbH • Kompressoren
Herr Klaus Fuggerer
Emil-Weber-Straße 32 • 74363 Göggingen

Telefon: 0 71 35 931 93-25

Fax: 0 71 35 931 93-52

E-Mail: k.fuggerer@renner-kompressoren.de

www.renner-kompressoren.de