



Das Familienunternehmen RENNER-Kompressoren ist so flexibel strukturiert und so dynamisch ausgerichtet, dass die Kunden bedarfsgerecht beraten werden. Die Anforderungen der Kunden – hohe Qualität und Wirtschaftlichkeit der Anlagen und ein gutes Preis-/Leistungsverhältnis – sind der Mittelpunkt unseres Handelns.

Wir sind der RENNER unter den Kompressoren-Herstellern und besetzen als mittelständischer Betrieb eine interessante Position auf dem Druckluftmarkt.

Unsere überaus positive und erfolgreiche Geschäftsentwicklung erfordert eine Verstärkung unserer Vertriebsorganisation. Deshalb suchen wir den/die

Gebietsverkaufsleiter/in

**für den Großraum Köln/Bonn, Aachen, Trier, Koblenz, Siegen und Gießen
bzw. die PLZ- Gebiete 50-54; 56-57 + 35.**

Ihre Aufgaben:

- Sie betreuen und unterstützen den vorhandenen Kundenstamm
- Vornehmlich in der Zielgruppe „Druckluftfachhandel“
- Darüber hinaus schaffen Sie die Verbindung zu neuen Vertriebspartnern und entwickeln Strategien zur Erschließung neuer Märkte!

Ihr Profil:

- Sie vereinen techn. Verständnis sinnvoll mit kaufmännischem Denken
- Sie sind einsatzfreudig und passen mit ihrer offenen und ehrlichen Art zum Stil unseres Hauses.
- Idealerweise bringen Sie Erfahrung aus der Kompressoren- bzw. Druckluftbranche mit. Was aber nicht zwingend notwendig ist.

Sollten Sie in dieser verantwortungsvollen Position Ihre Chance sehen, dann sollten Sie sich mit Ihren aussagefähigen Unterlagen bewerben

RENNER GmbH

Herr Klaus Fuggerer

Emil-Weber-Straße 32

74363 Güglingen

Tel.-Nr.: 07135/93193-25

Fax: 07135/93193-52

E-Mail: k.fuggerer@renner-kompressoren.de

Web: www.renner-kompressoren.de